

Corso in house one to one

## Tecniche di vendita leasing auto

Assilea Roma – 15 luglio 2014

### Destinatari

Il corso è rivolto al Dott. Valerio Santarelli di FGA Capilal.

### Docente

#### Dott. Giuseppe Pistolesi

Giuseppe Pistolesi vanta numerose esperienze nell'ambito di società finanziarie e di Leasing, principalmente Captive. Ex Direttore Commerciale (Marketing and Sales) di una Captive appartenente ad un dei più importanti marchi a livello Mondiale del settore Automotive. È stato presidente Commissione Leasing Auto Assilea.

### Programma

- ✓ Tipologia di prodotti finanziari
- ✓ La definizione di leasing, le tipologie e i soggetti coinvolti
- ✓ I processi operativi tipici
- ✓ Proventi accessori del contratto e coperture assicurative

## Organizzazione corso di formazione

### Programma

#### Mattina

- Ore 9:00 Registrazione dei partecipanti
- Ore 11:00 Coffee break
- Ore 13:00 Lunch

#### Pomeriggio

- ore 14:00 Inizio seconda parte
- ore 17:00 Chiusura

### Referenti in Assilea

Katia Ricci - **Area Formazione** - Tel. 06 99703626 - Mob. 346 1092255  
Ilaria Nanni - **Area Formazione** - Tel. 06 99703622  
Emanuela Cioci - **Ufficio Qualità Formazione** - Tel. 06 99703630