

Corso in house e a catalogo

La gestione e la rivendita dei beni strumentali ex leasing

Presentazione

Il corso è mirato ad illustrare le procedure e le avvertenze per risolvere in maniera legalmente sicura, tecnicamente certa, temporalmente rapida, economicamente efficiente, fiscalmente utile, il problema della gestione e della rivendita dei beni strumentali usati ex leasing.

Gli obiettivi sono di cercare di minimizzare, per i destinatari del corso sotto elencati, il numero di tali beni in loro proprietà e/o possesso, il tempo di permanenza in loro proprietà e/o possesso, le spese indispensabili per la loro rivendibilità, le spese di recupero del loro possesso, le spese di deposito presso altri, le spese per la loro esportazione e/o consegna a clienti nazionali, o dei mercati europei, o dei mercati extraeuropei, la prevenzione e/o la vittoria nell'eventuale contenzioso.

Poiché i destinatari del corso sono principalmente dei non costruttori e dei non tecnici, il corso è particolarmente mirato all'illustrazione delle procedure da eseguire, dei fornitori da attivare, e, finalmente, della documentazione da acquisire e controllare per operare correttamente nel rispetto delle Leggi, nel rispetto dei desideri e delle esigenze dei Clienti che acquisiranno i beni in oggetto, e, last but not least, l'inderogabile requisito di risultato economico positivo dell'operazione nel suo complesso, ovvero di minimizzazione delle perdite quando inevitabili.

Destinatari

Il corso è rivolto a: tutti gli operatori di società di leasing e di prodotti finanziari, quindi anche alle banche, come anche ai commercianti di beni quali macchine, imbarcazioni, velivoli, autovetture, etc. usati e/o nuovi (l'usato può legalmente ridiventare nuovo !) ed a chi deve recuperare i crediti.

Agli iscritti verrà rilasciato un attestato di partecipazione.

Programma

- | | |
|---|---|
| ✓ Presentazione delle situazioni usuali | ✓ Gli aspetti contabili, fiscali, finanziari |
| ✓ Leggi, direttive, norme e prassi di riferimento in EU e World Wide | Domande contabili e fiscali |
| ✓ Analisi stato effettivo dei beni | ✓ La documentazione necessaria |
| Domande ed approfondimenti | ✓ Minimizzare il tempo di deposito |
| ✓ Cosa fare per la rivendibilità | ✓ Minimizzare i costi di revisioni |
| ✓ Dove rivendere i beni | ✓ La garanzia da fornire |
| ✓ Come rivendere i beni | ✓ Contenzioso civile e/o penale |
| Domande ed approfondimenti | ✓ Come ci aiuta la tecnologia |
| | Domande ed approfondimenti |

Referenti in Assilea Servizi

Ilaria Nanni - **Area Formazione** - Tel. 06 99703622
Dimitri Verdecchia - **Area Formazione** - Tel. 06 99703654