

La gestione e la rivendita dei beni strumentali ex leasing

**12 giugno 2013
Hotel Hilton Milan – Milano**

Presentazione

Il corso è mirato ad illustrare le procedure e le avvertenze per risolvere in maniera legalmente sicura, tecnicamente certa, temporalmente rapida, economicamente efficiente, fiscalmente utile, il problema della gestione e della rivendita dei beni strumentali usati ex leasing.

Gli obiettivi sono di cercare di minimizzare, per i destinatari del corso sotto elencati, il numero di tali beni in loro proprietà e/o possesso, il tempo di permanenza in loro proprietà e/o possesso, le spese indispensabili per la loro rivendibilità, le spese di recupero del loro possesso, le spese di deposito presso altri, le spese per la loro esportazione e/o consegna a clienti nazionali, o dei mercati europei, o dei mercati extraeuropei, la prevenzione e/o la vittoria nell'eventuale contenzioso.

Poiché i destinatari del corso sono principalmente dei non costruttori e dei non tecnici, il corso è particolarmente mirato all'illustrazione delle procedure da eseguire, dei fornitori da attivare, e, finalmente, della documentazione da acquisire e controllare per operare correttamente nel rispetto delle Leggi, nel rispetto dei desideri e delle esigenze dei Clienti che acquisiranno i beni in oggetto, e, last but not least, l'inderogabile requisito di risultato economico positivo dell'operazione nel suo complesso, ovvero di minimizzazione delle perdite quando inevitabili.

Destinatari

Il corso è rivolto a: tutti gli operatori di società di leasing e di prodotti finanziari, quindi anche alle banche, come anche ai commercianti di beni quali macchine, imbarcazioni, velivoli, autovetture, etc. usati e/o nuovi (l'usato può legalmente ridiventare nuovo !) ed a chi deve recuperare i crediti.

Assilea Servizi

Piazzale Ezio Tarantelli, 100
00144 - Roma

Costi

La quota individuale di partecipazione al corso, della durata di un giorno, è fissata in euro 500,00 ed è comprensiva dei coffee break, dei pranzi e del materiale didattico. Nel caso di più iscrizioni da parte della stessa Società di leasing verranno riconosciuti, per tutti i partecipanti, i seguenti sconti quantità: il 10% da 3 a 4 iscritti; il 15% da 5 a più iscritti. Per gli Agenti in attività finanziaria, Mediatori creditizi e Recuperatori del credito Soci Aggregati Assilea, verrà riconosciuto uno sconto del 20% sulla quota d'iscrizione.

Le Associate interessate a finanziare la formazione possono avvalersi dei Fondi Paritetici interprofessionali nazionali, istituiti dalla legge 388/2000 al fine di promuovere lo sviluppo della formazione continua in Italia. I Fondi sono finanziati dalle imprese che facoltativamente vi aderiscono attraverso la quota dello 0,30% dei Contributi versati all'INPS. Per approfondimenti è possibile contattare l'Area Formazione di Assilea Servizi.

Docenti

Ing. Sauro Baietta

Laureato in Ingegneria Aeronautica all'Università di Pisa. Esperto di direttive comunitarie ed in particolare delle macchine, ispettore e direttore e consulente di laboratori di prova ed enti di certificazione, esperto in consulenze tecniche di parte e dei Giudici in numerosissime vertenze legali civili e penali anche internazionali.

Testimonianza di esperti del settore

Assilea Servizi

Piazzale Ezio Tarantelli, 100
00144 - Roma

Programma

Presentazione delle situazioni usuali

Leggi, direttive, norme e prassi di riferimento in EU e World Wide

Analisi stato effettivo dei beni

Domande ed approfondimenti

Cosa fare per la rivendibilità

Dove rivendere i beni

Come rivendere i beni

Domande ed approfondimenti

Gli aspetti contabili, fiscali, finanziari

Domande contabili e fiscali

La documentazione necessaria

Minimizzare il tempo di deposito

Minimizzare i costi di revisioni

La garanzia da fornire

Contenzioso civile e/o penale

Come ci aiuta la tecnologia

Domande ed approfondimenti

Assilea Servizi

Piazzale Ezio Tarantelli, 100
00144 - Roma