

Corso di formazione

IL DEALER NEL LEASING: RUOLO, COMPITI E RAPPORTI CON LA SOCIETÀ MANDANTE

15 maggio 2020 h. 09:30 – 13:00
Aula virtuale

In sintesi

Il corso si soffermerà sui principali aspetti inerenti al **dealer** e al suo rapporto con la banca e la finanziaria a cui si lega a fini di promuovere i rispettivi prodotti e servizi.

Obiettivi

- Analizzare la funzione del dealer nel leasing e nel finanziamento in genere;
- Esaminare il contratto di convenzionamento e gli obblighi di conformità normativa;
- Illustrare i principali adempimenti in materia di antiriciclaggio, protezione dei dati personali e trasparenza bancaria-finanziaria.

Destinatari

Tutto il personale di banca e di società di leasing, gli organi gestori (amministratori e direttori), nonché i membri del collegio sindacale e dell'organismo di vigilanza (ex d. lgs. n. 231/01). È destinato, altresì, ad agenti in attività finanziaria e mediatori creditizi.

Docente: Giuseppe Roddi

Programma degli argomenti

- Il ruolo del dealer nel finanziamento e nel leasing
- Il contratto di convenzionamento
- Gli obblighi civilistici e quelli di conformità normativa
- I principali adempimenti in materia di:
 - antiriciclaggio
 - protezione dei dati personali (*privacy*)
 - trasparenza bancaria-finanziaria

Prezzo: 250,00€ (+ iva)

Tariffe agevolate

per i Soci (ordinari e corrispondenti):
10% da 3 a 4 iscritti; il 15% da 5 a più iscritti.
Per gli Aggregati (Agenti, Mediatori,
Outsourcer): 20% per ogni iscritto

Referenti Area Formazione e Servizi di Audit

Ilaria Nanni

Tel 06 99703622
Mob 345 0880010

Dimitri Verdecchia

Tel 06 99703654
Mob 344 0507413