

Corso in aula

## Il Remarketing con nuove regole UE e nuove tecnologie

Remarketing with new EU rules and new technologies

26 settembre 2019 - Milano

Hotel Michelangelo – piazza Luigi di Savoia, 6

Orario: 09:30 – 17:00

### In sintesi

**How the used and new goods are affected by the new EU rules while the future arrives silently.**

L'impatto sui beni usati e nuovi delle nuove norme UE mentre il futuro arriva silenzioso.

### Obiettivi

- **Be updated on new situations created by the regulatory changes in Europe and in the world.**  
Essere aggiornati su nuove situazioni create da evoluzioni normative in Europa e nel mondo.
- **Used and new goods: recognize and avoid (or apply!) the old tricks still used.**  
Beni usati e nuovi: riconosci ed evita (o applica!) i vecchi trucchi ancora utilizzati.
- **Be informed about the future (silently already present) to free yourself from future problems**  
Essere informati sul futuro silenziosamente già presente per liberarsi da futuri problemi.

### Destinatari

**The course is aimed at leasing operators, retailers of new and used goods, builders, consultants.**

Il corso si rivolge a operatori del leasing, rivenditori di beni nuovi ed usati, costruttori, consulenti.

### Programma degli argomenti

Docente: Sauro Baietta

#### 1) What's new / Cosa c'è di nuovo

##### a. New rules from new EU directives and regulations.

Nuove regole da nuove direttive e da nuovi regolamenti dell'UE.

##### b. Used goods and new goods caught in the middle of old and new rules.

Beni usati e nuovi presi nel mezzo fra vecchie e nuove regole.

##### c. Manufacturers, leasing customers and leasing companies related problems.

Problemi conseguenti dei costruttori, dei conduttori e dei cessionari.

#### 2) Tips and tricks to overcome constrains / Suggerimenti e trucchi per superare le limitazioni

##### a. Used goods from dead leasing: general overview.

I beni usati da leasing: inquadramento generale.

##### b. Pros and cons of partly completed machines and of the used goods sold again.

Pro e contro delle quasi-macchine e dei beni usati rivenduti.

##### c. The safety devices can't be sold as partly completed machines.

I dispositivi di sicurezza non possono essere venduti come quasi macchine.

#### 3) Are you ready for the future? / Sei pronto per il futuro?

##### a. Used good? Sell it a.s.a.p. - what to do without law infringements

Bene usato? rivendilo al più presto – cosa fare per non infrangere la legge

##### b. Don't finance it: obsolete technology and fake new technology

Non finanziarlo: è una tecnologia obsoleta o una tecno-truffa

##### c. What about financing AI and Data Science systems for small and average companies?

Cosa ne pensi su finanziare AI e Data Science per le piccole e medie imprese?

### Costi

**Prezzo:** 500,00€ (+ iva) – inclusi coffee break, lunch e materiale didattico

#### Tariffe agevolate:

- per i Soci (ordinari e corrispondenti): 10% da 3 a 4 iscritti; il 15% da 5 a più iscritti
- per gli Aggregati (Agenti, Mediatori, Outsourcer): 20% per ogni iscritto

**N.B.** In alternativa, il corso potrà essere organizzato direttamente presso la vostra sede aziendale con esercitazioni mirate e contenuti personalizzati.

### Referenti in Area Formazione e Servizi di Audit

**Katia Ricci (Responsabile)** [katia.ricci@assileaservizi.it](mailto:katia.ricci@assileaservizi.it)

Tel. 3461092255 - 06 99703626

**Ilaria Nanni** [ilaria.nanni@assileaservizi.it](mailto:ilaria.nanni@assileaservizi.it)

Tel. 06 99703622

**Dimitri Verdecchia** [dimitri.verdecchia@assileaservizi.it](mailto:dimitri.verdecchia@assileaservizi.it)

Tel. 344 0507413 - 06 99703654